

中小物流企業に融資

ロジラ 動産・売掛を担保に テジロー

物流領域の財務コンサルティング、ロジラテジロー(本社=東京)は、住友商事グループのガリアプラス(同)と「動産・売掛債権担保融資サービス」の分野で業務提携。今後、売上五億円〜二百億円規模の中堅・中小物流企業向けに特化した新サービスを開発・提供していく。

新サービスは、不動産などの物的担保がなく大型融資を受けられない物流企業に対し、ガリアプラスの「売掛債権評価システム」を活用して「動産・売掛債

権」を担保にした大型融資を実行するもの。

従来金融機関では、不動産や車両、マテハン機器などの物的担保をもとに融資を行っていたが、新サービスでは、借り入れする物流企業が保有する全売掛債権についてモニタリング・債権評価を行い、キャッシュフローを把握して融資する仕組み。

売掛金を担保に取るため、これまで多くのオーナー経営者の悩みだった個人保証は原則不要。また企業のキャッシュフローを評価

して与信を行うため、銀行では融資できない前期赤字企業・債務超過の企業に対しても貸し出しが可能。

売掛数が多いほどリスクが分散されているという考え方に基づいて高い評価を得られやすい特徴がある。したがって、多くの取引先

を持つことがポイントになり、取引している荷主の数が多量な物流企業にとって有効な手法となる。

なお両社は七月末に中堅・中小物流企業を対象としたセミナー「資金繰りに強い体質の会社になる！(仮題)」の開催を予定。

ホームページで 仕事が取れる！

ロジラテジロー
26日セミナー

ロジラテジローは六月二十六日、セミナー「ホームページで仕事が取れる！〜不況下でも稼ぐ営業マンのマーケティングとは?〜」を開催する。

数カ月で一部上場企業二社、営業エリア外から一社——などをコンセプトに行われる。

午後四時〜六時、終了後、希望者による懇親会を予定。ハロー会議室錦糸町(東京都墨田区錦糸二丁目一六A)ビル一階会議室、定員三十人、参加費は一般

一万円など。問い合わせ・申し込みは電話03(5819)9480またはメールinfo@logirategy.co.jpまで。

同社では、物流企業経営者、営業・マーケティング部門担当者を対象に、会社を訪問する形での有料個別相談(ホームページ診断)を実施している。